2025年3月期中間期決算説明会 主な質疑応答

(開催日:2024年12月3日場所:当社東京本社セミナールーム(リアル&WEB配信))

- Q1:ハイエンドサーバー向け製品に関し、その具体的な用途などを教示されたい。
- A1: 現時点、用途はハイエンドサーバー向けとのみ開示している。次世代品も販売には至っていないが、開発は着実に進捗している。異なる用途への展開も併せて推進中である。
- Q2:上期から下期にかけての伸長は、どの程度を見込んでいるか。
- A2:電子材料関連製品であるため、下期の数値は非常に保守的に見込んでいる。需要予測によれば、旺盛な需要が継続しており、増産体制を構築しなければ2025年以降の需要に対応できない状況にある。第1期増産工事は完了しており、来期以降、第2期増産工事を開始する予定である。
- O3:来年度の増益が期待される事業について教示されたい。
- A3: 半導体向け洗浄剤は、当期下期より徐々に増加傾向にあり、来期以降の伸長が期待される。また、エイムフレックスについても、自動車関連分野の販売が好調であることから、東南アジア向け販売の拡大を見込んでいる。
- Q4: PBR が 1 倍を割れる状況にあるが、今後の資本コストを意識した経営の方向性について教示されたい。
- A4: PBR に関しては、20年前より経営課題として認識している。PBR1.0倍に満足することなく、更なる向上を目指す所存である。
- Q5: ライフサイエンス事業は、過去5年間で40億円近い赤字を計上している。光硬化性 樹脂材料事業が利益を創出する一方、ライフサイエンス事業がその利益を相殺してい る状況にあるが、今後の事業方針について教示されたい。
- A5: あらゆる可能性を検討している。まずは BtoB 事業を確実に推進し、売上を拡大する ことが必要であると認識している。

以上